ABCD International aménage son premier LBO

Le groupe familial francilien de conception, fourniture et pose de cloisons, d'environ 40 M ϵ de chiffre d'affaires, fait entrer SG Capital Partenaires en tant qu'investisseur minoritaire dans le cadre d'une transaction qui le valoriserait entre 45 M ϵ et 50 M ϵ .





es en Espagne et en France par des partenaires) et de fourniture et pose via sa filiale briquées en Espagne et en France par des partenaires) et de fourniture et pose via sa filiale Sobac Cloison fait évoluer son capital. Le groupe basé à Grigny, en Essonne, était jusque-la détenu à parité par les frères Daniel et Samuel Mamane, respectivement président et directeur général. Fils des fondateurs de cette société créée en 1980, ils l'ont amenée au-jourd'hui à 40 MC de chiffre d'affaires pour près de 6 MC d'Ebitda. « Les deux dirigeants ont très bien reussi à développer l'entreprise familiale ces dernières années, expose Benjamin Cohen, managing partner d'Ever Corporate Finance, qui les a conseillés dans la recherche d'un investisseur minoritaire. « Ils ont optimisé son modèle avec aujourd'hui un niveau de marge bien supérieur à la moyenne du marché et des développements orga-niques réussis, comme le repositionnement de Sobac Cloisons, l'ouverture d'une agencé/depôt dans le sud ou encore sur le marché des box autonomes. » A insi. ABCD Interagence/dépôt dans le sud ou encore sur le marché des box autonomes. » Ainsi, ABCD International aurait quasiment triplé de taille en une décennie et l'implantations d'Avignon per-mettrait de contribuer aux revenus du groupe pour près de 4 M€, contre quasiment aucune activité dans cette région précédemment. « Mais ils n'ont jamais mené de croissance exmewalt de controller aux revenus du groupe po activité dans cette région précédemment. « Mais terne et souhaitaient donc s'appuyer sur un part sujet », poursuit Benjamin Cohen. re qui puisse les acco

Une valorisation de 45 M€ à 50 M€



Ce processus concurrentiel débouche sur un LBO primaire ap-

Ce processus concurrentel débouche sur un LBO primaire appuyé par Société Générale Capital Partenaires. L'investisseur s'emparerait d'environ un quart du capital dans le cadre d'une opération qui valoriserait ABCD International entre 45 Mc et 50 Mc, selon nos informations. « Nous avions une relation bancaire historique et accompagnons désormais cette aventure familiale en tant qu'actionnaire minoritaire, éclaire Julien Pélissier, directeur de participations de SGCP. Ce qui nous a séduits c'est cette position de leader de son marché en France, avec près de 600 000 mètres carrés de cloisons installées chaque année, pour un modèle fabless très performant, résilient et en croissance. « Cette opération va aussi permettre à une quinzaine de cadres clés, sur 105 collaborateurs, d'accéder au tour de table. Les frères Mamane conservent la majorité des titres. « SGCP doit nous permettre de mener des acquisitions dans un marché très fige, où il y a peu de consolidation et de nouveaux entrants, explique Daniel Mamane. Des discussions sons die à intiliées avec plunouveaux entrants, explique Daniel Mamane. Des discussions sont déjà initiées avec plusieurs cibles. Ces opérations peuvent renforcer notre maillage géographique, en France ou ational, notamment en Espagne et Allemagne, deux marchés clés. Elles peuvent usi nous permettre de compiléter notre gamme, sur des portes, du verre ou d'autres types parois, comme renforcer notre capacité de fourniture et pose, »

Au moins doubler de taille d'ici 5 ans



Afin de financer ces futures acquisitions, dont la première devrait intervenir d'ici 12 mois, ABCD international peut compter sur un potentiel réinvestissement de SGCP. Surtout, la société peut s'ap-

potentiel réinvestissement de SGCP. Surtout, la société peut s'appuyer sur une ligne de croissance externe qui serait de plus de 10 Mc. Celle-ci est mise à disposition par SG. BNP Paribas et BRED, les banques historiques de l'entreprise. Elles financent ce LBO via une dette senior de 15 Mc à 20 Mc, arrangée aux deux tiers en amortissable et un tiers in fine. En combinant la croissance organique (notamment via l'ouverture d'autres dépôts en France avec un premier prévu en important nombre de chantiers de réaménagement de surfaces de bureau post-covid (installation de phone box, nouveaux espaces...). Une autre piste est dévoilée par Samuel Mamane: « Nous avons un parc très important de cloisons installées et donc un gisement considérable pour le réemploi. Nous avons investi dans un entrepôt dédié et sommes en mesure de répondre aux attentes de nos clients, qui sont fortes en la matière. Ce marché est naissant, mais il est dé pour l'avenir. »

uvez tous les articles sur : GROUPE ABCD INTERNATIONAL , Samuel Mamane , Dan sier , SOCIETE GENERALE CAPITAL PARTENAIRES

PRODUITS INDUSTRIELS MENUISERIE









IPEM, 11e édition | 28-30 janvier 2025 Palais des Festivals, Cannes, France



GRANDS PRIX CFNEWS and do la Croissance Externe à Nantes

Grands Prix CFNEWS Grand Ouest mardi 1 octobre 2024